FOUR PARTNERS

COMPANY PROFILE · 2026

VENDIAMO I VOSTRI PRODOTTI E SERVIZI IN TUTTA ITALIA

Intermediazione commerciale, reti di vendita e intelligenza artificiale al servizio della vostra crescita.



FOUR PARTNERS S.R.L.S. · RIETI · WWW.4PARTNERSITALIA.IT

VISION

OGNI AZIENDA CHE HA UN BUON PRODOTTO O UN BUON SERVIZIO MERITA UNA RETE COMMERCIALE CAPACE DI FARLO CONOSCERE IN TUTTA ITALIA.

Vogliamo diventare il partner commerciale di riferimento per le imprese che vogliono crescere in modo solido e sostenibile, unendo la forza delle relazioni umane alla velocità dell'intelligenza artificiale.

MISSION

PORTIAMO LA VOSTRA OFFERTA DAVANTI AI CLIENTI GIUSTI

Ogni giorno trasformiamo i prodotti e i servizi delle aziende mandanti in **contratti, clienti fedeli e risultati misurabili**, su tutto il territorio nazionale.

01

Vendere

Rete di agenti e relazioni dirette con i clienti B2B, in tutta Italia.

02

Innovare

Intelligenza artificiale e sistemi digitali per contattare e gestire ogni cliente.

03

Misurare

Obiettivi chiari, dati di vendita e rendicontazione trasparente al mandante.

I NUMERI

UNA SQUADRA COSTRUITA SULL'ESPERIENZA

85+
anni di esperienza complessiva del team

27
anni in direzione d'impresa e vendita B2B

40+
anni nel mondo dei saloni e della bellezza professionale

20+
anni di agenzia di commercio sul campo

100% TERRITORIO NAZIONALE

Operiamo da Nord a Sud con agenti, partner e strumenti digitali.

CHI SIAMO · IL CENTRO D'ITALIA

DAL CUORE D'ITALIA A TUTTO IL PAESE

Four Partners ha sede a **Rieti, l'Umbilicus Italiae**: il centro geografico della penisola, a metà strada tra Nord e Sud.

Da qui connettiamo aziende, agenti e clienti in **tutte le regioni**: promuoviamo prodotti e servizi, concludiamo e gestiamo contratti per conto dei mandanti e costruiamo le reti che li portano sul mercato.

Decenni di vendita sul campo, potenziati dall'**intelligenza artificiale** per il contatto e la gestione del cliente.



COSA FACCIAMO

I NOSTRI SERVIZI

Agenzia e intermediazione

Promozione, conclusione e gestione di contratti di vendita di prodotti e servizi per conto dei mandanti.

Reti di vendita

Selezione, organizzazione e coordinamento di agenti e procacciatori su tutto il territorio.

Nuovi clienti e mercati

Ricerca, qualificazione e primo contatto dei clienti B2B più adatti alla vostra offerta.

Direzione commerciale

Strategia, posizionamento, politiche di prezzo e sviluppo dei canali di vendita.

IA e gestione del cliente

Sistemi innovativi per contattare, seguire e fidelizzare i clienti in modo continuo.

Eventi e formazione

Fiere e convention, eventi privati come cene aziendali e presentazioni di prodotto, incontri one to one con clienti e partner; corsi e workshop per le reti commerciali.

INNOVAZIONE

VENDITA POTENZIATA DALL'INTELLIGENZA ARTIFICIALE

Contatto

Assistenti digitali e messaggi automatici su email, WhatsApp e web: risposte rapide, anche fuori orario.

Gestione

CRM e follow-up programmati: lo storico di ogni cliente sempre a portata, nessuna opportunità dimenticata.

Analisi

Dati di vendita letti con l'IA per dare priorità ai clienti più promettenti e riattivare quelli fermi.

Contenuti

Offerte, presentazioni e materiali personalizzati per ogni cliente, preparati in tempi rapidi.

LA TECNOLOGIA ACCELERA. LE PERSONE CHIUDONO I CONTRATTI.

PRODOTTI E SERVIZI

UN'UNICA RETE COMMERCIALE PER TUTTO CIÒ CHE VENDETE

Prodotti da distribuire o servizi da proporre alle imprese: la stessa squadra, lo stesso metodo e gli stessi contatti sul territorio.

PRODOTTI SERVIZI

SETTORI

I MERCATI DI RIFERIMENTO

01
Cosmetica, bellezza e cura della persona

02
Food, beverage e confezionati

03
Integratori e benessere

04
Moda, accessori e lusso

05
Prodotti tecnici e industriali

06
Servizi e soluzioni per le imprese

COME LAVORIAMO

IL NOSTRO METODO

01

Ascolto

Conosciamo l'azienda, la sua offerta e gli obiettivi commerciali.

02

Strategia

Analizziamo il mercato, scegliamo canali, clienti target e posizionamento.

03

Rete

Attiviamo agenti, partner e strumenti IA e gestiamo i contratti per il mandante.

04

Risultati

Monitoriamo vendite e relazioni e rendicontiamo all'azienda con dati chiari.

PERCHÉ SCEGLIERCI

QUATTRO BUONE RAGIONI

Esperienza vera

Oltre 85 anni complessivi tra direzione d'impresa, vendita B2B, agenzia e mondo professionale.

Tutta Italia

Una rete che opera su tutto il territorio nazionale, senza costi fissi di struttura per il mandante.

Innovazione

Intelligenza artificiale e sistemi digitali per contattare e seguire ogni cliente, sempre.

Un solo interlocutore

Dalla strategia al contratto firmato, con obiettivi condivisi e risultati rendicontati.

LE PERSONE

IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE

PRESIDENTE

Raffaella Corazza

27 anni di esperienza in direzione d'impresa e vendita nel settore B2B. Laureata in Scienze Politiche, indirizzo Amministrazione e Impresa, all'Alma Mater Studiorum – Università di Bologna.

raffaella.corazza @4partnersitalia.it

VICEPRESIDENTE

Antonella Corazza

Imprenditrice e artigiana: hair stylist da oltre 40 anni, conosce dall'interno il mondo dei saloni e dei professionisti della bellezza.

antonella.corazza @4partnersitalia.it

CONSIGLIERE

Alessandro Alessandroni

Agente di commercio da oltre 20 anni: vendita sul campo, gestione dei mandati e relazione diretta con i clienti.

alessandro.alessandroni @4partnersitalia.it

IL PARTNER COMMERCIALE CHE PORTA PRODOTTI E SERVIZI DOVE CONTANO.

Esperienza, presenza sul territorio e intelligenza artificiale: un'unica squadra al lavoro per la vostra crescita.

CONTATTI

PARLIAMO DEL VOSTRO PROSSIMO MERCATO

Scriveteci o chiamateci

Direzione Generale
Raffaella Corazza
Tel. +39 393 922 1431
raffaella.corazza@4partnersitalia.it

Direzione Vendite
Alessandro Alessandroni
Tel. +39 347 112 9093
alessandro.alessandroni@4partnersitalia.it

Dati societari

FOUR PARTNERS S.R.L.S.
Via Cantalupo 13 · 02100 Rieti (RI)
C.F., P.IVA e Registro Imprese di Rieti 01282310570 · REA RI-213620
Capitale sociale € 5.000,00 i.v.
PEC fourpartnerssrls@pec.it

Informazioni generali
info@4partnersitalia.it
www.4partnersitalia.it